

Riggen.

# LEVEL-UP!

**Et skræddersyet acceleratorprogram  
for iværksættere**

**2024-25**



# Hvad kan iværksætterhuset **Riggen** tilbyde?

## + **Riggens Mikrolån**

Er du iværksætter, og mangler du midler til at komme i gang med din idé? Så har du mulighed for at søge om Riggens mikrolån på op til 15.000 kr.

## + **Iværksættercafé**

Iværksættercaféen ligger fast en gang i måneden, og du kan deltage så ofte, du har lyst.

## + **Rådgiverhjælp**

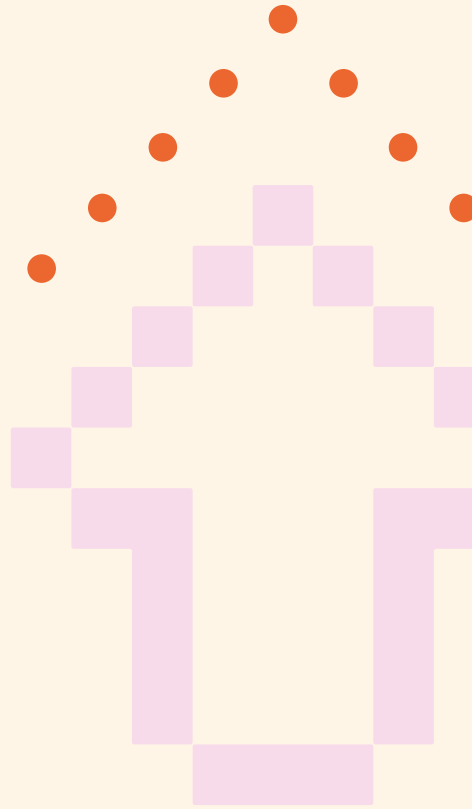
Vi har adgang til et helt team af professionelle og dedikerede rådgivere, der kan hjælpe dig videre på din iværksætterrejse!

## + **Arbejdsplads på Riggen**

Vi har 16 faste og 10 flyver arbejdspladser. Med en fast plads får du eget skrivebord, hvor du kan indrette din arbejdsplads, som du vil.

## + **Spændende arrangementer og foredrag**

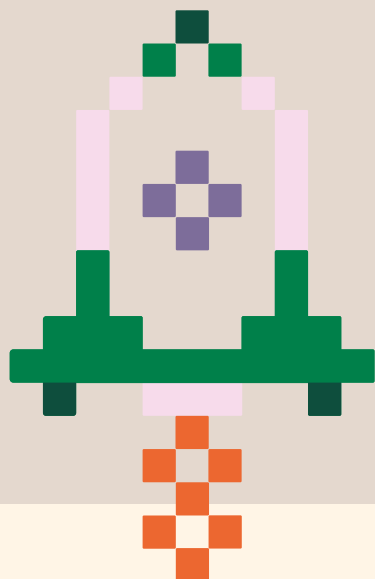
Vi arrangerer løbende spændende og relevante arrangementer. Lige fra håndgribelige "Hands-On" på f.eks. annoncering på Facebook, til spændende foredrag med både nuværende og tidligere iværksættere, der deler ud af deres erfaringer!



# Velkommen til Level-Up!

**Level-Up programmet er skabt specielt til dig, der ønsker at tage din iværksættervirksomhed til nye højder.**

Tør du drømme stort, og har du ambitioner og ønsker om vækst, så er du kommet til det rette sted. Dette forløb er designet til at motivere dig. Mener du ikke, at status quo er godt nok, så står vi klar til at guide dig og give dig de nødvendige redskaber, der vil føre dig videre på din rejse mod succes.



## Level-Up! Programbog

Produceret februar 2024

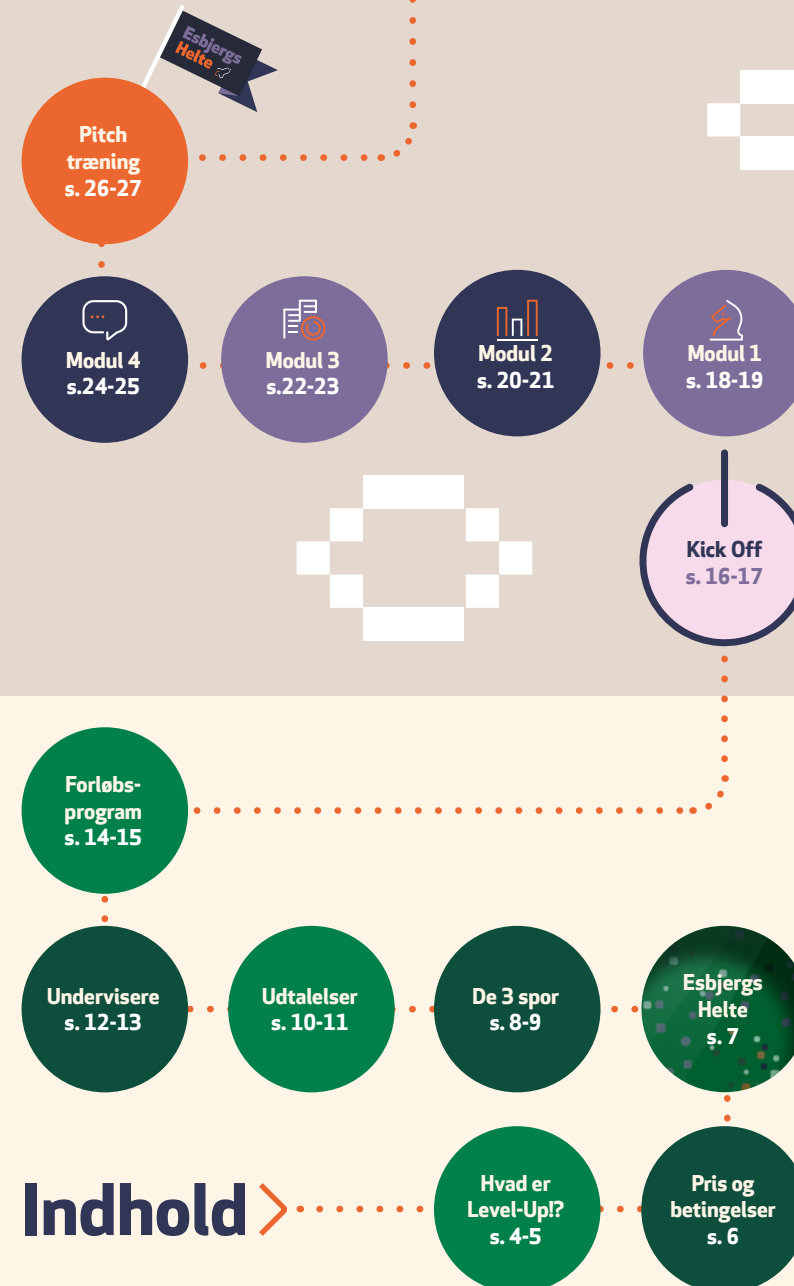
**Ansvarshavende:** Charlotte Apel, Iværksætterkonsulent, Business Esbjerg

**Tryk:** Understreg

**Layout:** Business Esbjerg

Der tages forbehold for fejl og ændringer.

Iværksætterhuset Riggen er dit iværksætterhus i Esbjerg.  
Riggen drives af Business Esbjerg med støtte fra Lauritzen Fonden og Esbjerg Kommune.



# Hvad er Level Up! forløbet?

**Level Up! er et skræddersyet acceleratorprogram, hvor vi tager udgangspunkt i din virksomhed og fokuserer på de konkrete udfordringer og vækstmuligheder, der er afgørende for din virksomheds vækst.**

Du kommer igennem en 360 graders strategisk gennemgang af din virksomhed, der afdækker alt fra idégrundlag til marketingplaner, økonomi og finansiering. Efter forløbet vil du have et klart overblik over, hvor du skal rette din opmærksomhed og energi for at nå dine vækstmål for virksomheden.

Gennem hele forløbet vil du have en flyverplads på Riggen og nyde godt af den støtte, vores kompetente iværksætterkonsulenter kan tilbyde. Du bliver tildelt et Advisory Board, som du mødes med løbende. Advisory Boardet vil fungere som sparringspartnere og udfordre dig undervejs i forløbet, så du står langt stærkere og mere afklaret omkring retningen for din virksomhed ved forløbets afslutning.

# Forventninger til dig, som deltager:

- + Du skal kunne afsætte 3 arbejdsdage hver måned og i alt ca. 21 hele dage gennem forløbet sammenlagt. De 3 dage fordeler sig således:
  - 2 dage til undervisning
  - En halv dag til dit advisory board møde og forberedelse hertil
  - En halv dag til Hands-On workshops sideløbende med undervisningen
- + Du deltager på alle moduler og vil være en aktiv del af fællesskabet omkring Level-Up!
- + Du har ambitioner for din virksomhed og vil investere den fornødne tid og energi i Level-Up! forløbet.
- + Du er åben for at kigge på din virksomhed med nye øjne og er modtagelig over for konstruktiv feedback – alt sammen for at skabe de bedste forudsætninger for at skabe vækst i din virksomhed og skubbe dig videre i den rigtige retning.

# Hvad koster det at deltage?

Level-Up! har en samlet markedsværdi på ca. 130.000 kr. Din pris som lokal iværksætter er dog kun 5.000 kr., da vi gerne vil investere i, at du som iværksætter får de bedste kort på hånden til at udvikle og vækste din virksomhed og realisere dit forretningspotentiale.

Udover de 5.000 kr. du selv investerer i forløbet, dækker Lauritzen Fonden derfor resten af udgiften, idet de har valgt at støtte op om iværksætteriet i Esbjerg og Fanø kommuner.

Du har mulighed for at låne pengene til din egenbetaling af forløbet via Riggens mikrolån.

**For at kunne deltage i forløbet, skal du kunne svare ja til:**

- + Dit CVR-nummer er max. 5 år gammelt ved tilmelding.
- + Din virksomhed har adresse i Esbjerg eller Fanø Kommune.
- + Du vil afsætte 3 hele arbejdsdage hver måned til forløbet og din virksomheds vækst.



**Esbjergs  
Helte** 

## Fejring af iværksætteriet

**Pitch din forretningsidé  
og vind konkurrencen**

Forløbet når sin kulmination ved en fest, hvor vi hylder iværksætterånden og alle dem, der tør drømme stort. Iværksætteri er en fundamental del af Esbjergs identitet - det har formet byens erhvervshistorie, præger dens nutid og skaber vejen for fremtiden.

# På Level-Up! følges du i tre spor:

## Fællessporet

På fællessporet følges du med de andre iværksættere, der deltager på Level-Up! Du er til stede ved alle undervisningsmoduler og bliver en aktiv del af fællesskabet omkring Level Up! Vi arbejder på et strategisk niveau og sikrer, at du får en helhedsforståelse af din virksomhed ved at dække alle aspekter i en 360 graders tilgang. Du vil modtage undervisning inden for 4 overordnede temaer:

1. Selvledelse og en stærk organisation
2. Skab et attraktivt forretningskoncept
3. Sikr en profitabel virksomhedsdrift
4. Markedsføring, salg & kunderelationer

Udover at have adgang til et unikt netværk og fællesskab med de andre deltagere møder du også vores netværk af spændende oplægsholdere, mentorer og dygtige undervisere. Dette giver dig ikke kun inspiration, men også værktøjer til at arbejde strategisk med din virksomhed.

## Mentorsporet

### ADVISORY BOARD

Når du optages i Level-Up!-forløbet, bliver du tilknyttet et Advisory Board, der følger din virksomhed gennem hele forløbet. Boardet vil bestå af 3 nøje udvalgte personer, typisk med specialiseret viden inden for dine udviklingsmuligheder eller udfordringer. Disse personer vil udfordre og udvikle både dig og din virksomhed. Du kan derfor være tryk og føle dig i sikre hænder, mens du øger både din personlige og faglige udvikling.

### IVÆRKSÆTTERKONSULENT

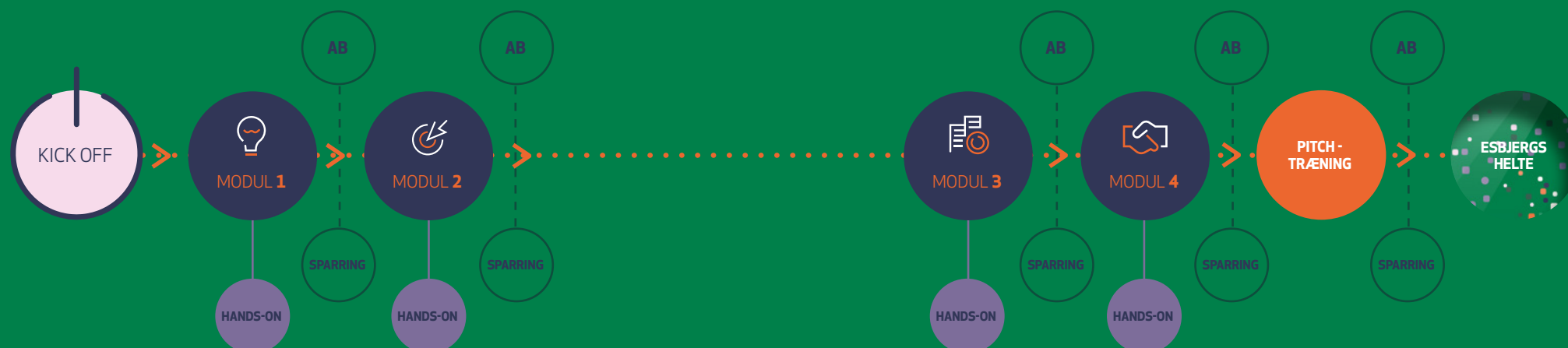
Igennem hele forløbet har du en flyverplads på Riggen, hvilket betyder, at en af vores iværksætterkonsulenter altid støtter dig på rejsen gennem programmet og hjælper med at

sikre fremdrift og en tryk hånd i ryggen. Dette åbner samtidigt mulighed for løbende sparring, når du har behov for det.

## Hands-On sporet

Parallelt med undervisningen i programmet har du mulighed for at deltage i relevante Hands-On arrangementer.

Disse arrangementer tager udgangspunkt i de fire temaer, som fællessporet følger. Hvis fællessporet for eksempel arbejder med temaet "Opbyg varige kunderelationer", kan et Hands-On arrangement være noget i retning af "Video, der virker". Hands-On arrangementerne bringer dig ned på det operationelle niveau og forsyner dig med konkrete værktøjer, du kan implementere direkte i din virksomhed.







For mig som mentor kan jeg sige, at det er givtigt at give. Og lærerigt at lære fra sig. Det er et fint program på Level-Up! forløbet, og jeg håber alle mentees får et godt udbytte.

*Mentor på Level-Up!*

*Hvad har dit største udbytte af forløbet været indtil videre?*

Mine møder med Advisory Boardet, og at de rent faktisk virkelig brænder for at være med til at udvikle mig og min forretning. Det indebærer også at blive trykket på de ømme steder og få at vide, hvor man skal udvikle sig.

*Deltager på Level-Up!*

Jeg synes, at det er et spændende tiltag med Level-Up!, som jeg er sikker på både giver Mentor og Mentee en masse god læring og nye værdiskabende relationer.

*Mentor på Level-Up!*

Det har haft en kæmpe betydning (møderne med Advisory Boardet red.). Efter mit første møde havde jeg fuldstændig redefineret mit mål med at være med i Level-Up!

*Deltager på Level-Up!*

Hvis man vil have sig selv og sin virksomhed lagt under luppen, og hvis man er klar til at lytte og arbejde på sit firma, så kan man uden tvivl få noget igen.

*Deltager på Level-Up!*

Jeg er blevet meget klogere på min forretning, på mine målgrupper og værdier, så det afspejles i den service jeg yder. Foruden den virksomhedsmæssige udvikling, er jeg også blevet klogere på mig selv og hvordan jeg bedst muligt navigerer i verden som iværksætter og virksomhedsejer.

*Deltager på Level-Up!*

Jeg har fået sat retning og konkrete mål for min virksomhed, som har hjulpet mig til at prioritere min tid og indsatser. Jeg er blevet meget klogere på min virksomhed, men også hvem jeg er, og har opbygget et stærkt netværk med hjælp fra mit Advisory Board.

*Deltager på Level-Up!*



# Undervisere på forløbet

Vi har skabt et stærkt team af kompetente og inspirerende undervisere og oplægsholdere, der er dedikerede til at give dig en berigende læringsoplevelse gennem hele forløbet.

Du kan forvente en bred vifte af ny og praktisk viden, som vi ikke kun ønsker, at du tilegner dig men også lærer at omsætte til håndgribelige handlinger til fordel for både dig og din virksomhed i fremtiden.

Undervisningsdagene er designet til at tilbyde en god blanding af undervisning, sparring og erfaringsudveksling. Derfor opfordrer vi dig til at deltage, selv hvis du allerede er dygtig inden for dagens emne. Dine egne erfaringer og perspektiver kan berige dine Level-Up! kolleger.



**LEA JACOBI**

Ejer og økonomisk rådgiver hos Lea Jacobi



**MORTEN LUND GLADEBJERG**

DAHL Advokatpartnerselskab



**NOOR MENG**

CFO hos Next Step Challenge



**RENÉ BOISEN**

Underviser i strategi og ledelse på IBA i Kolding



**RIE SØRENSEN**

Underviser Smart Academy



**ANDERS TOLSGAARD NIELSEN**

Underviser på Smart Academy



**KATRINE MØLLER KJELDEN**

DAHL Advokatpartnerselskab

# Forløbsprogram

Level-Up! strækker sig over en periode på 8 måneder, med Kick Off i slutningen af august og en stor afslutningsfest i marts.

Du skal forvente 2 undervisningsdage hver måned, et Advisory Board møde med forberedelse samt frivillige Hands-On events 1-2 gange om måneden (vi anbefaler at du deltager hver gang). Det betyder, at du skal have mulighed for at dedikere 3 hele dage til programmet hver måned.



KICK OFF



**29/8-2024**  
Kick Off



*Selvledelse og den stærke organisation*



**12/9-2024**  
Modul 1.1  
René Boisen



**24/9-2024**  
Modul 1.2  
René Boisen



*Skab et attraktivt forretningskoncept*



**10/10-2024**  
Modul 2.1  
Rie Sørensen



**31/10-2024**  
Modul 2.2  
Rie Sørensen  
Morten & Katrine,  
DAHL Advokatpartnerselskab



*Oprethold en profitabel virksomhedsdrift*



**14/11-2024**  
Modul 3.1  
Lea Jacobi



**03/12-2024**  
Modul 3.2  
Lea Jacobi



*Markedsføring, salg og kunderelationer*



**09/01-2025**  
Modul 4.1  
Anders T. Nielsen



**24/01-2025**  
Modul 4.2  
Rene Boisen



**Februar 2025**  
Pitchtræning og pitch  
for advisory boards  
Noor Meng



**06/03-2025**  
Fest, fejring og  
pitchkonkurrence

# KICK OFF

**Kick Off-dagen er startskuddet på en kollektiv rejse sammen med alle de andre deltagere. Her får I en grundig gennemgang af hele forløbet og masser af mulighed for at lære hinanden godt at kende.**

Advisory Board for første gang, og I får sammen lavet de nødvendige forventningsafstemninger, der vil forme kursen for jeres fælles rejse mod din virksomheds vækst.

I løbet af formiddagen får du mulighed for at møde en tidligere deltager, som deler sine succeser, refleksioner og erfaringer fra Level-Up! forløbet. Hun fortæller mere om betydningen af at have et Advisory Board og giver dig tips og tricks, der vil guide dig til at få det optimale ud af forløbet. Du får samtidig et indblik i, hvordan hun i samspil med sit Advisory Board fik lagt strategi og sat retningen for virksomhedens videre vækst. Eftermiddagen er scenen for dit første virksomhedspitch for hele deltagergruppen inkl. mentorer. Her møder du desuden dit



29. AUG. 2024



# Modul 1

Selvledelse og den stærke organisation

Mange vælger iværksætteriet for at realisere drømmen om mere frihed, men vejen hertil er fyldt med forskellige roller og ansvarsområder. Gennemgå nøje hvilke opgaver, der tilfører værdi til netop din virksomhed, og udforsk strategier til at optimere din dagligdag og dermed frigøre mere tid.

På dette modul udforsker vi, hvordan du ikke blot etablerer en stærk organisation, men også integrerer moderne selvledelse som nøglen til succes. Vi guider dig gennem dybdegående overvejelser om, hvordan du opbygger en robust struktur, uanset om det indebærer ansatte eller partnerskaber med stærke samarbejdspartnere. Vi sætter fokus på, hvordan du kan forme en organisation, der ikke kun er effektiv, men som også er bæredygtig på lang sigt.

personlige egenskaber til at drive din virksomhed fremad. På dette modul lærer du værdien af at have et Advisory Board eller en bestyrelse – og vigtigst af alt, hvordan du aktivt kan anvende dem som katalysator for din virksomheds videre vækst. Dette modul er ikke blot en standardlektion i ledelse; det er snarere en spændende rejse mod at forme en organisation, der overlever i et moderne forretningslandskab.

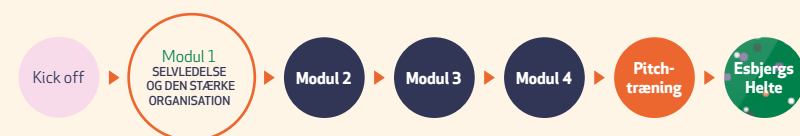
Med fokus på din personlige udvikling, vil du få lavet en DISC profilanalyse, som vil vise dig dine personlige styrker og svagheder – her opnår du ikke kun indsigt, men også de nødvendige redskaber til at forme din ledelse og selvledelse. Dette er ikke bare en selvrefleksion, men en bevidst indsats for aktivt at anvende dine



UNDERVISER  
**RENÉ BOISEN**  
Strategi og ledelse på IBA i Kolding



12. + 24. SEP. 2024



# Modul 2

Skab et attraktivt  
forretningskoncept



UNDERVISER  
**RIE SØRENSEN**  
Underviser Smart  
Academy



UNDERVISER  
**KATRINE MØLLER  
KJELDSSEN**  
DAHL  
Advokatpartnerselskab



UNDERVISER  
**MORTEN LUND  
GLADEBJERG**  
DAHL  
Advokatpartnerselskab



10. + 31. OKT. 2024

På dette inspirerende modul dykker vi ned i vigtigheden af at skabe et bæredygtigt forretningskoncept, der ikke kun omfavner din forretningsidé, men som også sikrer økonomisk levedygtighed. Vi guider dig gennem de afgørende faser, som enhver nystartet virksomhed bør mestre, og vi sætter fokus på at vende og optimere din idé samt forretningsmodel. Målet er klart: at forme den mest attraktive forretningsmodel, der vil fungere som kernen i din virksomhed.

På dette modul opbygger du ikke kun et fundament, men et stærkt fundament for din virksomhed. Dette fundament tjener som det solide udgangspunkt for det kommende arbejde med kommunikation, markedsføring og storytelling. Vi går ud over det grundlæggende, og vi inspirerer dig til at tænke strategisk og nyskabende. Du vil ikke blot lære at forstå din virksomheds kerneværdier, men også at omsætte dem til en bæredygtig forretningsvision. Dette modul er ikke bare en lektion i, hvordan man starter en virksomhed, men en rejse mod at bygge en bæredygtig, succesfuld fremtid.





# Modul 3

Oprethold  
en profitabel  
virksomhedsdrift

På dette modul får du en grundlæggende forståelse for virksomhedsdrift og regnskab, og dykker ned i det at opretholde en profitabel virksomhedsdrift. I stedet for at betragte bogføring som en simpel administrativ opgave, vil du forstå, hvordan det former fundamentet for din virksomheds økonomiske sundhed.

Likviditet og budgettering bliver ikke blot tal på papiret; de bliver fundamentale instrumenter til at navigere og styre din virksomhed mod succes. Vi går i dybden og identificerer nøgleområder, hvor din virksomhed genererer indtægter, og vi afdækker potentialet for at optimere din økonomi.

Prissætning bliver ikke blot et tal, men en strategisk beslutning, der tager højde for din virksomheds unikke værdi og markedsposition. Vi omsætter den komplekse verden af økonomi til noget forståeligt og håndgribeligt ved at bruge dine egne tal og en underviser, der formår at gøre det, der normalt kan virke tungt og tørt, til en levende og relevant del af din virksomhedsstrategi.

Dette modul er ikke kun en lektion i regnskab; det er en rejse mod at mestre finansiel styring og skabe en profitabel fremtid for din virksomhed.

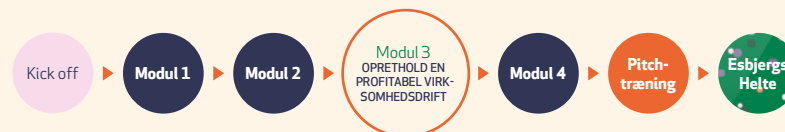


UNDERVISER  
**LEA JACOBI**

Ejer og  
økonomisk  
rådgiver  
hos Lea Jacobi



14. NOV. + 3. DEC. 2024



# Modul 4

Markedsføring, salg  
og kunderelationer



UNDERVISER

**ANDERS  
TOLSGAARD  
NIELSEN**

Underviser på Smart  
Academy



UNDERVISER

**RENÉ BOISEN**

Strategi og  
ledelse på IBA i  
Kolding

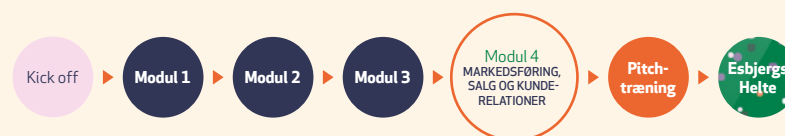


9. + 24. JAN. 2025

På dette sidste modul går vi i dybden med, hvordan du opretholder en profitabel virksomhedsdrift gennem salg, markedsføring og opbygning af langvarige kunderelationer. Vi tager udgangspunkt i de redskaber, du fik på modul 1, og kombinerer dem med en grundig analyse af dine egne styrker og svagheder som sælger. Det handler ikke kun om at lukke salg; det handler om at forstå, hvordan du som individ kan skabe autentisk værdi og tiltrække kunder på en måde, der går ud over den traditionelle tilgang.

Gennem en fokuseret tilgang til kommunikation, markedsføring og storytelling bliver du arkitekten bag din egen succes. Vi udforsker ikke kun de teknikker, der driver salg, men også hvordan du kan skabe en stærk forbindelse med dine kunder og etablere varige relationer. Dette er ikke blot en lektion i salgsstrategier; det er en rejse mod at forstå, hvordan du skal arbejde med salg på en ny måde for derigennem at åbne dørene til bæredygtig vækst og langvarige relationer.

Efter endt modul vil du vide, hvordan du arbejder med at bygge og vedligeholde langvarige kunderelationer, der ikke kun øger omsætningen, men også skaber en loyal kundebase, der deler din virksomheds værdier. Dette modul bliver en rejse mod at forstå kraften i ægte kunderelationer og langsigtet markedsføring.



# Pitchtræning

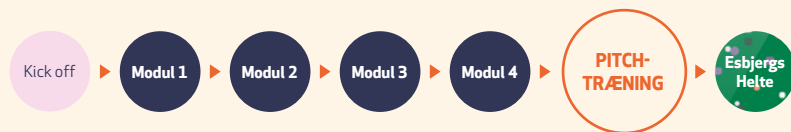
Vi slutter det hele af med to halve dage med pitchtræning, hvor vi sammen former og forfiner din evne til at pitche din virksomhed. Vores mål er at gøre dig klar til at imponere fremtidige kunder, samarbejdspartnere og måske endda investorer.

Workshoppen giver dig ikke kun redskaberne til at levere en overbevisende præsentation, men også en metodik, der vil forvandle enhver fremtidig pitch til en knivskarp, struktureret og fokuseret præsentation. Vi træner kunsten at formidle dit budskab på en måde, der engagerer og inspirerer dit publikum.

Vi tror på, at jo mere klar du er på dit budskab, desto lettere vil det være for andre at forstå og købe ind på din vision. Et veludført pitch er ikke kun et værktøj til at sælge; det er nøglen til at skabe forbindelser i ethvert netværksmiljø. Lad os sammen forme dit pitch til ikke kun at imponere, men også så det efterlader et stærkt indtryk i enhver forretningsmæssig situation.



UNDERVISER  
**NOOR MENG**  
CFO hos Next Step Challenge





Syv måneder efter sejren:

"Først og fremmest gjorde det, at jeg vandt Level Up, at jeg fik et større netværk. Jeg prioriterede at få nyheden spredt godt og grundigt på de sociale medier især LinkedIn. Og jeg kunne også mærke, når jeg var ude til kundebesøg og præsentere mine produkter, at det gav mig lidt flere stjerner på skuldrene".

**BETINA VOSS, THERMOFLOC**  
**VINDER AF LEVEL-UP! 2023**

## Når du deltager i Level-Up! får du:

- + Sparring med et professionelt Advisory Board, som er specifikt tilknyttet din virksomhed.
- + Tilknyttet en iværksætterkonsulent, der følger dig på tæt hold gennem hele forløbet.
- + Undervisning af dygtige og inspirerende fagfolk, der fylder dig med brugbar og konkret viden inden for forskellige områder.
- + Chancen for at vinde 25.000 kr., hvis du er den af deltagerne, der vinder afsluttende pitchkonkurrence.

## Spørgsmål?

Charlotte er din kontaktperson på Riggen, hvis har du spørgsmål til iværksætteri eller generelt omkring iværksætterhuset Riggen.

T 36973542

E [cap@businessesbjerg.com](mailto:cap@businessesbjerg.com)

