

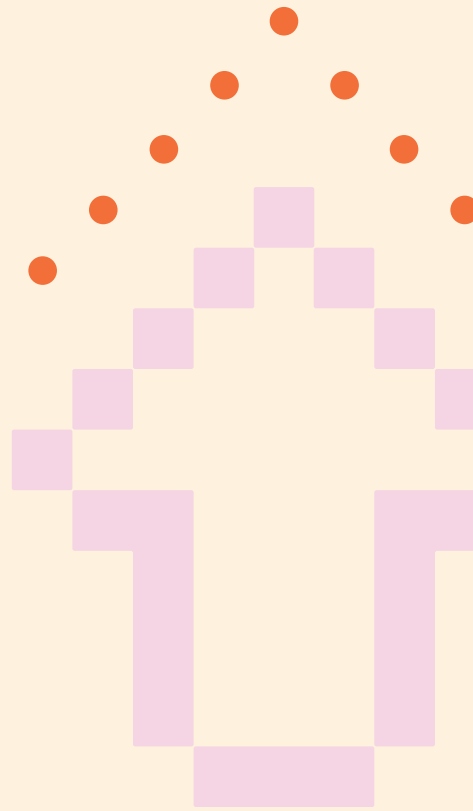


LEVEL-UP!

Et skræddersyet acceleratorprogram
for iværksættere

2023-24

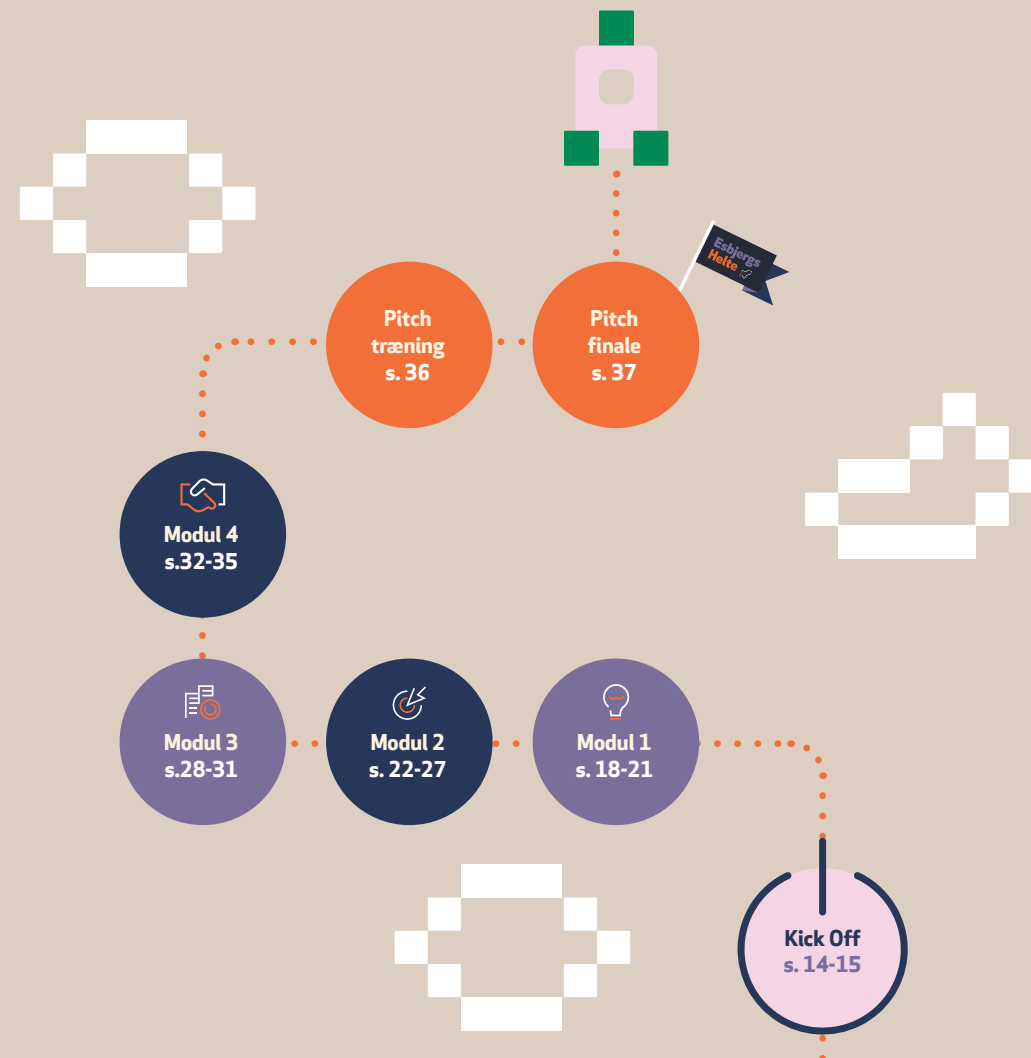
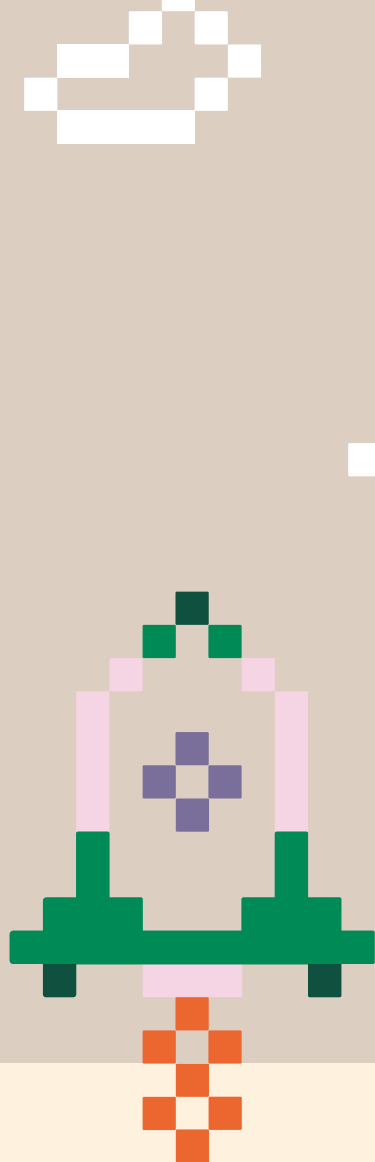




Velkommen til Level-Up!

Level-Up forløbet er et tilbud til dig, der klar til at tage din iværksættervirksomhed til "next level".

Det vil sige, at du har ambitioner og ønske om at vækste din virksomhed. Status quo er ikke 'godt nok' til dig, og du er klar til at trække i arbejdstøjet, udfordre dig selv og få en masse brugbare redskaber, som kan hjælpe dig videre på din iværksætterrejse.

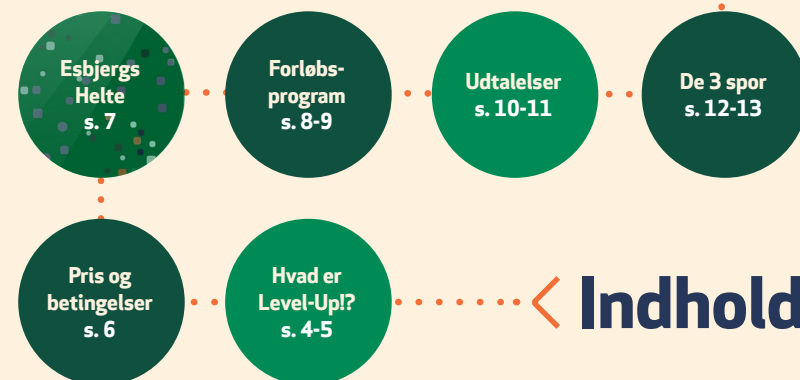


Level-Up! Programbog
Produceret februar 2023

Ansvarshavende: Charlotte Apel, Iværksætterkonsulent, Business Esbjerg
Tryk: Understreg
Layout: Business Esbjerg

Der tages forbehold for fejl og ændringer.

Iværksætterhuset Riggen er dit iværksætterhus i Esbjerg.
Riggen drives af Business Esbjerg med støtte fra Lauritzen Fonden og Esbjerg Kommune.



Indhold

Hvad er Level Up! forløbet?

Level-Up! er et skræddersyet acceleratorprogram. Vi tager udgangspunkt i din virksomhed og arbejder med konkrete udfordringer og vækstmuligheder, som er afgørende for at du kan vækste din virksomhed.

Vi tager dig med på et 360 graders strategisk "serviceeftersyn" af din virksomhed. Vi kommer hele vejen rundt om din virksomhed - fra idegrundlag og marketingsplaner til økonomi og finansiering. Du går herfra med overblik over, hvor du skal lægge dit fokus og dine kræfter fremadrettet for at nå i mål med dine vækstambitioner for din virksomhed.

Du vil fra start til slut i forløbet få tilkøbt en virksomhedskonsulent samt et Advisory Board, som du mødes med løbende igennem hele forløbet. Advisory Boardet vil sparre med dig og udfordre dig undervejs i forløbet - så du efter forløbet står langt stærkere og mere afklaret omkring retningen for din virksomhed, end da du kom.

Forventninger til dig, som deltager:

- + Du skal kunne afsætte 3 hele arbejdsdage hver måned og i alt ca. 16 dage gennem hele forløbet. En måned vil typisk se ud som nedenstående:
 - 2 dage til undervisning
 - En halv dag til dit advisory board møde og forberedelse hertil
 - En halv dag til Hands-On workshops sideløbende med undervisningen
- + Du deltager på alle moduler og vil være en aktiv del af fællesskabet omkring Level Up!
- + Du har ambitioner for din virksomhed og vil investere den fornødne tid og energi i Level-Up! forløbet.
- + Du er åben for at kigge på din virksomhed med nye øjne og er modtagelig over for konstruktiv feedback - alt sammen for at skabe de bedste forudsætninger for at vækste din virksomhed og skubbe dig videre i den rigtige retning.



Hvad koster det at deltage?

Level-Up! har en samlet markedsværdi på ca. 130.000 kr. Din pris som lokal iværksætter er dog kun 5.000 kr., da vi gerne vil investere i, at du som iværksætter får de bedste kort på hånden til at udvikle og vækste din virksomhed og realisere dit forretningspotentiale.

Udover de 5.000 kr. du selv investerer i forløbet, dækker Lauritzen Fonden derfor resten af udgiften, idet de har valgt at støtte op om iværksætteri i Esbjerg og Fanø kommuner.

Du har mulighed for at låne pengene for din egenbetaling til forløbet via Riggens mikrolån.

For at kunne deltage i forløbet, skal du kunne svare ja til:

- + Dit CVR-nummer er max. 5 år gammelt ved tilmelding.
- + Din virksomhed har adresse i Esbjerg eller Fanø Kommune.



**Esbjergs
Helte** 

Fejring af iværksætteriet

**Pitch din forretningsidé
og vind 25.000 kr.**

Hele forløbet afsluttes med en stor fest, hvor vi fejrer iværksætteriet og alle de mennesker, som tør drømme stort. Iværksætteri er vigtigt for Esbjerg - fordi iværksætteri er en stor del af Esbjerg erhvervs fortid, nutid og fremtid.

Esbjerg har altid været kendt for sin evne til at omstille sig og for at tænke innovativt. Vi er gode til at finde på nye idéer og at føre dem ud i livet. Hvert år springer masser af mennesker ud som nye iværksættere med stort gå-på-mod og tro på succes.

Man glemmer let, at selv de store også startede som små iværksættervirksomheder, som alle begyndte med en god idé - og som i dag beskæftiger tusindvis af mennesker.

Forløbsprogram

Level-Up! løber over 8 måneder med Kick Off sidst i august og den store afslutningsfest i marts. Du skal forvente 2 undervisningsdage i hver måned samt et Advisory Board møde og forberedelse hertil. Det vil sige, at du skal kunne sætte 3 hele dage hver måned – på nær december og januar, hvor vi holder lang juleferie.



KICK OFF

24/8-2023
Kick Off



MODUL 1

31/8-2023
Modul 1.1

5/9-2023
Modul 1.2



UGE 38
Hands-On

Sæt ord på din
kernefortælling



MODUL 2

26/9-2023
Modul 2.1

31/10-2023
Modul 2.2



3/10-2023
Hands-On

Basis selvledelse



MODUL 3

23/11-2023
Modul 3.1

5/12-2023
Modul 3.2

28/11-2023
Hands-On

LinkedIn - Øg dit
netværk og skab
mere salg



MODUL 4

18/1-2024
Modul 4.1

6/2-2024
Modul 4.2

UGE 4
Hands-On

Video, der virker



PITCH-
TRÆNING

29/2-2024
Pitchtræning



ESBJERGS
HELTE

7/3-2024
Esbjergs Helte

Fest og prisoverrækkelse

For mig som mentor kan jeg sige, at det er givtigt at give. Og lærerigt at lære fra sig. Det er et fint program på Level-Up! forløbet, og jeg håber alle mentees får et godt udbytte.

Mentor på Level-Up!

Jeg synes, at det er et spændende tiltag med Level-Up!, som jeg er sikker på både giver Mentor og Mentee en masse god læring og nye værdiskabende relationer.

Mentor på Level-Up!

Det har haft en kæmpe betydning (møderne med Advisory Boardet red.). Efter mit første møde havde jeg fuldstændig redefineret mit mål med at være med i Level-Up!

Deltager på Level-Up!

Hvis man vil have sig selv og sin virksomhed lagt under luppen, og hvis man er klar til at lytte og arbejde på sit firma, så kan man uden tvivl få noget igen.

Deltager på Level-Up!

Hvad har dit største udbytte af forløbet været indtil videre?

Mine møder med Advisory Boardet, og at de rent faktisk virkelig brænder for at være med til at udvikle mig og min forretning. Det indebærer også at blive trykket på de ømme steder og få at vide, hvor man skal udvikle sig.

Deltager på Level-Up!

Som nystartet får man bare så meget værdi, som ville tage uanede mængder af tid at opsnuse på egen hånd. Og så må man ikke undervurdere værdien i netværket, man bliver en del af — det være sig i både Advisory Boardet, men også netværket med de andre virksomheder.

Deltager på Level-Up!

Hvad har dit største udbytte af forløbet været indtil videre?

1. Dybere indsigt i personlige styrker og svagheder, og konkrete værktøjer til at gøre brug af disse. 2. Advisory Board — masser af konkret og brugbar feedback, hvor effekten allerede kan mærkes i virksomhedsdriften.

Deltager på Level-Up!

På Level-Up! følges du i tre spor:

Fællessporet

På fællessporet følges du med de andre virksomheder, der deltager på Level-Up! Vi arbejder på et strategisk niveau og sørger for, at du kommer 360 grader rundt om din virksomhed. Du vil få undervisning i de fire overordnede temaer:

1. Skab et attraktivt forretningskoncept
2. Etabler en stærk

3. Oprethold en profitabel virksomhedsdrift
4. Opbyg varige kunderelationer

Udover et unik netværk, spændende oplægsholdere og dygtige undervisere, får du også tid og redskaber til at arbejde strategisk med din virksomhed.

Mentorsporet

ADVISORY BOARD

Når du optages i Level-Up! forløbet, tilknyttes du et Advisory Board, der følger din virksomhed i hele forløbet. Boardet vil bestå af 3 relevante personer, som kan udfordre og udvikle dig og din virksomhed. Du kommer altså i trygge

hænder, imens du skruer op for din personlige såvel som faglige udvikling. Boardet vil blive sammensat ud fra din konkrete virksomhed, så vi sikrer et bedst muligt match mellem virksomhed og mentorer.

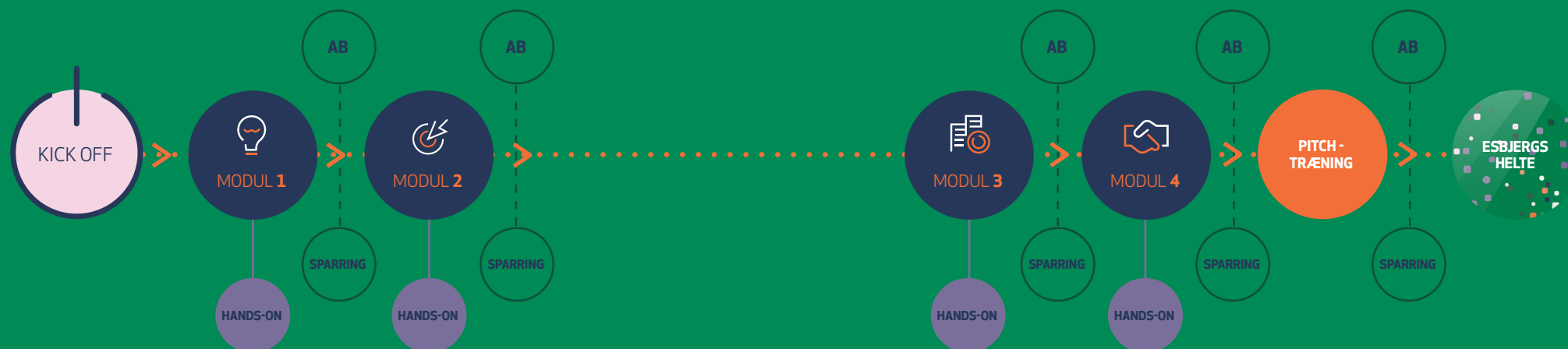
TILKNYTTET EN IVÆRKSÆTTERKONSULENT

Du har under hele forløbet tilknyttet en iværksætterkonsulent, der faciliterer rejsen i programmet og sikrer fremdrift og en hånd i ryggen. Det giver dig samtidig mulighed for løbende sparring undervejs i forløbet, når du har behov for dette.

Hands-On sporet

Imens programmet står på, vil det sideløbende til undervisningen være muligt at deltage på relevante Hands-On arrangementer.

Disse arrangementer tager udgangspunkt i de fire temaer, som fællessporet følger. Hvis fællessporet arbejder med temaet "Etabler en stærk organisation" kan et Hands-On arrangement f.eks. være "GDPR og forretningsbetingelser". Hands-On arrangementerne tager dig med på det operationelle niveau og giver dig konkrete værktøjer, du kan bruge i din virksomhed.



Undervisere på forløbet

Vi har allieret os med dygtige og inspirerende undervisere og oplægsholdere, så du er garanteret en masse ny og brugbar viden gennem hele forløbet – en viden, som du samtidig lærer at omsætte til konkrete handlinger til gavn for dig og din virksomhed fremadrettet.

Undervisningsdagene består af en god blanding af undervisning, sparring og erfaringsudveksling – derfor er det også vigtigt, at du deltager, selv om du er skarp på dagens emne, så du kan dele ud af dine erfaringer til dine Level-Up! kolleger.



Forløbet

KICK OFF

På Kick Off dagen mødes du med alle de andre deltagere for første gang. I får en intro til hele forløbet, samt et oplæg fra en tidligere deltager, som fortæller lidt om hendes oplevelse af at være med på Level Up!

Du få indsigt i, hvad det vil sige at have et Advisory Board – hvordan du i praksis arbejder optimalt med et Advisory Board, og hvad du kan forvente af dine Advisory Board medlemmer. Du møder naturligvis også dit Advisory Board for første gang denne dag.



UNDERVISER PÅ KICK OFF – ADVISORY BOARD V. BESTYRELSE

Jeg har arbejdet meget med bestyrelser, både via egen virksomhed, hvor jeg arbejdede med rekruttering til ejerlederbestyrelser samt som bestyrelsesformand i en række virksomheder, primært SMV'er. Derudover har jeg stor erfaring med ledelse, strategi- og organisationsudvikling. I mit arbejde som forretningsudvikler hos Erhvervshus Sydjylland brænder jeg for at bruge min store viden og erfaring på at bringe sydjyske virksomheder videre til et handlingsorienteret forløb.



Modul 1

Skab et attraktivt forretningskoncept

På dette modul lærer du, hvordan du sikrer dig, at din forretningsidé også er et økonomisk bæredygtigt forretningskoncept.

Du kommer omkring de vigtigste faser som nystartet virksomhed, og du får vendt din idé og din forretningsmodel – dette for at sikre, at du har den mest attraktive forretningsmodel for din virksomhed!

På modulet får du bygget et godt fundament for din virksomhed, der samtidig danner grundlaget for det arbejde, der venter, når du skal arbejde med kommunikation, markedsføring og storytelling senere.

 **31/8-2023**
Modul 1.1

UNDERVISER MODUL 1.1

”Jeg brænder for at skabe værdi for mennesker og virksomheder, hvilket jeg til daglig gør som underviser på IBA Erhvervsakademiet i Kolding, hvor jeg underviser ledere i strategi og ledelse. For mig er det vigtigt, at det man lærer er praktisk anvendeligt og at tale i et sprog, som alle forstår.



Jeg har et ret direkte sprog og pakker ikke tingene unødigt ind. Jeg prøver samtidig at bringe mig selv i spil og omsætte det, jeg har prøvet. Så kan folk bedre se sig selv i det, tror jeg.

Jeg har en lang baggrund inden for militæret, hvor jeg i dag er Chefsergent i reserven. Jeg er stadig tilknyttet Conduct After Capture (CAC) sektionen i Hærens Efterretningsregiment, der forbereder soldater på ekstreme gidselsituationer.”

5/9-2023
Modul 1.2

UNDERVISER MODUL 1.2

Rie Sørensen er en del af Smart Academys konsulentteam, hvor hun til dagligt arbejder med innovation og iværksætteri.

Hovedfokus i Ries arbejde er markedsundersøgelse, strategisk udvikling og brand building – alle områder, som hun også løbende afvikler kurser og underviser i.

En del af Ries færdigheder og kompetencer består i at rådgive iværksættere i processen omkring markedsundersøgelse, og hvordan man som iværksætter kan bruge analysearbejdet til at udforme sin strategi og udvikle sin markedsføringsplan.



VIRKSOMHEDSCASE MODUL 1.1



UGE 38
Hands-On

HANDS-ON MODUL 1

Sæt ord på din kernefortælling

Har du styr på, hvad det unikke ved din virksomhed er? Og har du formuleret din vision, mission og værdier? Hvis ikke, så vil dette hands-on kursus hjælpe dig godt på vej, idet vi denne formiddag vil arbejde med at sætte ord på din virksomhed.

Catherina Boserup er strateg i synlighed, tidligere journalist på Jyllands-Posten og kommunikationschef i en af landets største virksomheder. I dag driver hun Marketing Akademiet, hvor hun lærer engagerede virksomheder at skabe stor-sælgende synlighed via sine online kurser i bl.a. Instagram.



Modul 2

Etablér en stærk organisation

På dette modul får du indblik i hvilke overvejelser, du skal gøre dig for at etablere en stærk organisation – om det er med ansatte, eller du vælger at gå vejen med stærke samarbejdspartnere.

Du arbejder med dine egne personlige styrker og svagheder, så du er bevidst om, hvordan du bruger dem aktivt til at drive din virksomhed.

Med en DiSC profil i hånden, får du redskaber til at arbejde med din egen selvledelse.

Du får ligeledes indblik i, hvordan du kan bruge dit Advisory Board/ bestyrelse og får undervisning af inspirerende erhvervsfolk.

 **26/9-2023**
Modul 2.1

UNDERVISERE MODUL 2.1

Morten Lund Gladbjerg er en del af DAHLs afdeling for M&A, hvor han særligt arbejder med køb og salg af virksomheder samt investering i virksomheder. Morten rådgiver også jævnligt iværksættere i forbindelse med kapitalfremskaffelse, investeringer og indgåelse af kommercielle kontrakter.



Katrine Møller Kjeldsen er en del af DAHLs afdeling for Tech, IP & Data, hvor hun særligt arbejder med persondataret, markedsføringsret og compliance. Katrine rådgiver inden for alle aspekter af persondataretten og hjælper både små og store virksomheder med overholdelse af de databeskyttelsesretlige regler.



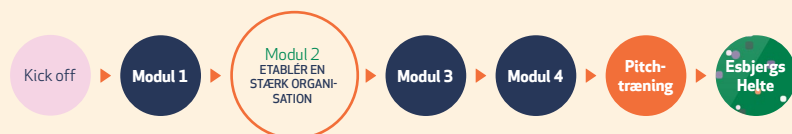
26/9-2023
Modul 2.1

UNDERVISER MODUL 2.1 FORTSAT

Rie Sørensen er en del af Smart Academys konsulentteam, hvor hun til dagligt arbejder med innovation og iværksætteri. Hovedfokus i Ries arbejde er markedsundersøgelse, strategisk udvikling og brand building – alle områder, som hun også løbende afvikler kurser og underviser i. En del af Ries færdigheder og kompetencer består i at rådgive iværksættere i processen omkring markedsundersøgelse, og hvordan man som iværksætter kan bruge analysearbejdet til at udforme sin strategi og udvikle sin markedsføringsplan.



VIRKSOMHEDSCASES MODUL 2.1



3/10-2023
Hands-On

HANDS-ON MODUL 2

Basis selvledelse

Mange bliver selvstændig, fordi de ønsker mere frihed – men der følger meget med det at være selvstændig, og man har mange kasketter på.

Undersøg hvilke opgaver, der skaber værdi for netop din virksomhed, og hvordan du kan optimere din hverdag og derved skabe mere frihed.



31/10-2023
Modul 2.2

UNDERVISER MODUL 2.2

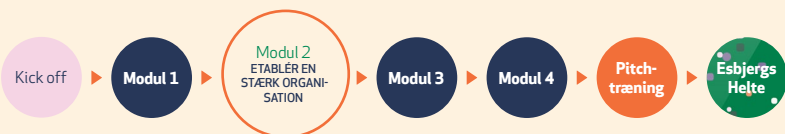
Rikke Dragsbæk Jacobsen er HR Konsulent i Egsgaard HR, som med base i Esbjerg er en konsulentvirksomhed, der leverer HR til små og mellemstore virksomheder. Rikke har kompetencer inden for hele HR paletten, lige fra personalejura og drift af HR årshjul til rekruttering og trivselsinitiativer. Hun rådgiver dagligt både erfarne og "grønne" virksomhedsejere bl.a. om hvordan man opbygger organisationer, skaber effektive teams samt sikrer udvikling af både medarbejdere og ledere - fagligt såvel som personligt. Fokus for Rikke er at skabe værdi med udgangspunkt i virksomhedens kerneopgave ved at understøtte og udvikle iværksætternes personlige lederskab og rådgive om, hvilke medarbejdere der på kort eller lang sigt måske skal rekrutteres ind for at sikre, at virksomheden realiserer sine mål.



*Din personlige DisC profil udarbejdes af Egsgaard HR, og du får en personlig gennemgang af dit resultat.

VIRKSOMHEDSCASES MODUL 2.2

WOOD  UPP



Modul 3

Oprethold en profitabel virksomhedsdrift

På modul 3 får du en grundlæggende viden om virksomhedsdrift og regnskabsforståelse - vi gennemgår regnskabets opbygning, nøgletal og ledelsesrapportering. Du får indblik i, hvorfor vi bogfører, og hvordan bogføringen påvirker dit regnskab.

Vi snakker om vigtigheden af likviditet og budget og kigger ind i, hvor du tjener penge, og hvor du skal optimere din økonomi. Du bliver samtidig klogere på din prissætning af din virksomhed.

📅 **23/11-2023**
★ Modul 3.1

📅 **5/12-2023**
★ Modul 3.2

UNDERVISER MODUL 3.1 OG 3.2



”Jeg har arbejdet 20 år i forskellige pengeinstitutter, hvoraf ca. halvdelen af tiden har været som leder. Jeg er uddannet inden for bank, erhvervsøkonomi, ejendomsmægler og bogholder. Jeg stiftede ”Din økonomiske rådgiver” i juni 2021 og har Finanstilsynets godkendelse til at yde uvildig økonomisk rådgivning til private og mindre erhvervsdrivende.



Jeg nyder at give min viden videre på en forståelig og brugbar måde. Jeg taler ret direkte og bruger gerne egne - såvel som kunders erfaringer som eksempler for at gøre stoffet forståeligt og håndgribeligt.

Jeg har selv haft stort udbytte af ”Level-up” forløbet i 2022/2023!”

VIRKSOMHEDSCASES MODUL 3.1

Danmarks
Eksport &
Investeringsfond

VIRKSOMHEDSCASES MODUL 3.2

FABLEWOOD
PLAYFUL DESIGN



28/11-2023
Hands-On

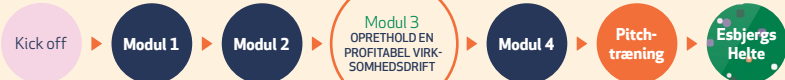
HANDS-ON MODUL 3

LinkedIn - Øg dit netværk og skab mere salg

Du lærer, hvordan du kan bruge LinkedIn til at profilere både dig og din virksomhed, og hvordan du bedst muligt udnytter de muligheder LinkedIn giver dig i forhold til at skabe mere synlighed omkring dig og din virksomhed.

Samtidig tager vi et kig på virksomhedssiden, og hvordan du arbejder med den. Du vil også blive introduceret til de forskellige typer af opslag - og ikke mindst hvilke, der virker.

Kasper Hundebøl Hamann arbejder både strategisk og helt lavpraktisk med de sociale medier i det esbjergensiske firma, Hundebøl Hamann ApS. Kasper er en erfaren underviser og har gennem de sidste 21 år arbejdet i web- og reklamebranchen. Han rådgiver dagligt kunderne om, hvad der skaber synlighed og målbar effekt på de sociale medier.



Modul 4

Opbyg varige kunderelationer

På modul 4 lærer du, hvilke redskaber du kan tage i brug, når det handler om at sælge dine varer og opbygge langvarige kunderelationer. Det bliver med fokus på den strategiske tilgang til kommunikation, markedsføring og storytelling, så du selv sidder med overblikket og bliver klogere på, hvilke knapper du skal skrue på hvornår.

 **18/1-2024**
Modul 4.1

UNDERVISER MODUL 4.1

Anders er underviser på Smart Academy, hvor han underviser i fag som Digital Marketing, Online Kommunikation og Digital Salgsoptimering. Anders er ligeledes marketingkonsulent for nogle mindre virksomheder, og brænder i øvrigt for innovation og iværksætteri, hvor han også selv har mange års erfaring.



VIRKSOMHEDSCASES MODUL 4.1

MAKE

makenordic.com

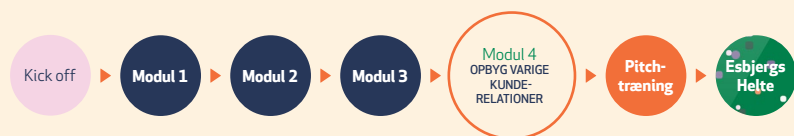
UNDERVISER MODUL 4.2



"Jeg brænder for at skabe værdi for mennesker og virksomheder, hvilket jeg til daglig gør som underviser på IBA Erhvervsakademiet i Kolding, hvor jeg underviser ledere i strategi og ledelse. For mig er det vigtigt, at det man lærer er praktisk anvendeligt og at tale i et sprog, som alle forstår. Jeg har et ret direkte sprog og pakker ikke tingene unødigt ind. Jeg prøver samtidig at bringe mig selv i spil og omsætte det, jeg har prøvet. Så kan folk bedre se sig selv i det, tror jeg. Jeg har en lang baggrund inden for militæret, hvor jeg i dag er Chefsergent i reserven. Jeg er stadig tilknyttet Conduct After Capture (CAC) sektionen i Hærens Efterretningsregiment, der forbereder soldater på ekstreme gidselsituationer."



VIRKSOMHEDSCASES MODUL 4.2



HANDS-ON MODUL 4

Video, der virker – Lars Düwel

Vi gennemgår, hvordan du fanger dine seer inden for de første tre sekunder, hvordan du laver en snorlige og skarpskåren tekst, og hvad du skal bruge af udstyr og apps for at komme lynhurtigt i gang med at lave videoer, der virker.

Lars Düwel er oprindeligt uddannet journalist med erfaring fra Dagbladet Børsen som politisk journalist og i dag selvstændig med firmaet WestStream, hvor han producerer livestreaming og videoindhold for en række forskellige kunder.



Pitchtræning

Vi bruger en hel dag på pitchtræning. Formålet med træningen er, at du sidst på dagen bliver klar til at pitche for alle Advisory Boards tilknyttet Level-Up - og til den store afslutningsfest.

Tanken er, at du med en workshop i pitch får de nødvendige redskaber, så du er klar til at pitche for fremtidige kunder, samarbejdspartnere og evt. investorer.

Du får en metodik, der gør, at du altid vil kunne bygge en præsentation ellers salgstale, der leverer dit budskab på en knivskarp, struktureret og fokuseret måde.

Det eneste krav for at deltage i Pitch træningen/ konkurrencen er at du har deltaget aktivt på hele forløbet og at dit fravær ikke overskrider 20%.

★ 29/2-2024
Pitchtræning

UNDERVISER PITCHTRÆNING

”Hos Next Step Challenge har vi stor erfaring i at hjælpe virksomheder til at prioritere og validere værdiskabelsen, få struktur på forretningsgange og ikke mindst finde vejen til vækst. Next Step Challenge har arbejdet intensivt med mere end 200 virksomheder siden vores start i 2013. Vi har arbejdet med både helt unge startups og store SMV-virksomheder. Vi er leverandører til flere acceleratorforløb blandt andet Beyond Beta Energy og Hub for Innovation In Tourism samt individuelle virksomhedsforløb med fokus på grøn omstilling og strategi for SMV'er.”



Pitch finale

Vind 25.000 kr. til din iværksætterdrøm

Den 7. marts 2024 skal vinderen af pitch konkurrencen findes blandt de tre finalister. Her får de mulighed for at pitche deres forretningsidé til arrangementet 'Esbjergs Helte', hvor vi fejrer lokalt iværksætteri. Dommerne vil bestå af de fremmødte gæster, som kan stemme på deres favorit – og den idé, som får flest stemmer løber med prisen på 25.000 kr., hvilket hjælper vinderen godt videre på sin iværksætterrejse.

Esbjergs
Helte 

Hvad kan iværksætterhuset **Riggen** tilbyde?

+ **Riggens Mikrolån**

Er du iværksætter, og mangler du midler til at komme i gang med din idé? Så har du mulighed for at søge om Riggens mikrolån på op til 15.000 kr.

+ **Iværksættercafé**

Iværksættercaféen ligger fast en gang i måneden og du kan deltage så ofte, du har lyst.

+ **Rådgiverhjælp**

Vi har adgang til et helt team af professionelle og dedikerede rådgivere, der kan hjælpe dig videre på din iværksætterrejse!

+ **Arbejdsplads på Riggen**

Vi har 16 faste og 10 flyver arbejdspladser. Med en fast plads får du eget skrivebord, hvor du kan indrette din arbejdsplads, som du vil.

+ **Spændende arrangementer & foredrag**

Vi arrangerer løbende spændende og relevante arrangementer. Lige fra håndgribelige "Hands-On" på f.eks. annoncering på Facebook, til spændende foredrag med både nuværende og tidligere iværksættere, der deler ud af deres erfaringer!

Når du deltager i Level-Up! får du:

- + Sparring med et professionelt Advisory Board, som er specifikt tilknyttet din virksomhed
- + Tilknyttet en iværksætterkonsulent, der føler dig på tæt hold gennem hele forløbet
- + Undervisning af dygtige og inspirerende fagfolk, der fylder dig med brugbar og konkret viden inden for forskellige områder
- + Chancen for at vinde 25.000 kr., hvis du er den af deltagerne, der vinder afsluttende pitchkonkurrence.

Spørgsmål?

Charlotte er din kontaktperson på Riggen, hvis har du spørgsmål til iværksætteri eller generelt omkring iværksætterhuset Riggen.

T 36973542

E cap@businessesbjerg.com

